



KINOS

• Innovación • Ideas • Soluciones
• Seguridad • Garantía • Calidad

Services Inmobiliarios Globales
Corporaciones, inversionista y Desarrolladores

Acelerando el éxito



KINOS INTERNACIONAL
es un empresa española líder mundial real servicios inmobiliarios definidos por nuestro espíritu de empresa.

Tenemos una cultura de excelencia en el servicio y un sentido colaborativo. Hemos integrado los recursos de profesionales inmobiliarios de todo el mundo para acelerar el éxito de nuestros clientes. Trabajamos con un CRM desarrollo propio.

Cuando elige trabajar con Kinos, elige trabajar con los mejores. Además de ser expertos altamente cualificados en cada campo. Nuestros equipos tienen visión local e internacional. Invertimos en el éxito de nuestros clientes.

Esto es evidente en toda nuestra actuación, desde Kinos manejamos una plataforma de gestión, colaboración y desarrollo profesional, nuestra estrategia se enfoca la participación del cliente y fomentamos la integración de servicios multifuncionales

En Kinos nos unen un conjunto compartido de valores y ética que han dado forma a una colaboración y un ambiente en toda nuestra organización que hace que logremos el éxito para nuestros clientes. Es por eso que atraemos a los mejores profesionales y tenemos una de las tasas de retención de talento más alta. Kinos también ha sido reconocido como uno de los mejores lugares para trabajar.



NUESTROS SERVICIOS

KINOS ofrece una cartera completa de bienes inmuebles servicios a los arrendadores, propietarios y inversores a nivel local, regional, nacional e internacional.

NUESTROS SERVICIOS INCLUYEN:

- INTERMEDIACIÓN EN VENTAS Y Y ARRENDAMIENTOS.
- REPRESENTACIÓN DEL ARRENDADOR
- REPRESENTACIÓN DEL INQUILINO
- SOLUCIONES CORPORATIVAS
- SOLUCIONES DE DESARROLLO DE NEGOCIO
- SERVICIOS DE INVERSIÓN
- GESTIÓN DE PROYECTOS
- SERVICIOS DE GESTIÓN INMOBILIARIA
- VALORACIÓN Y SERVICIOS DE INVESTIGACIÓN DE MERCADOS

CUBRIMOS EL SIGUIENTE NÚCLEO SECTORES ASÍ COMO MUCHOS

TIPOS DE PROPIEDADES ESPECIALIZADOS:

- OFICINAS
- INDUSTRIAL Y LOGÍSTICA
- RETAIL, LOCALES COMERCIALES
- HOTELES
- FINCAS AGRÍCOLAS
- RESIDENCIAL
- USO MIXTO
- PROPIEDADES DE LUJO
- OBRA NUEVA

Kinos ofrece servicios especializados a propietarios y arrendatarios a nivel local, regional, nacional e internacional.

La base de nuestro servicio es la fuerza y la profundidad de conocimientos de nuestros especialistas. Nuestros clientes pueden servirse de nuestra capacidad para aprovechar años de experiencia directa en el mercado local.

Nuestros profesionales conocen su las comunidades y la industria dentro y fuera. Si eres una empresa local o una organización global; proporcionamos soluciones creativas para todas sus necesidades inmobiliarias.



VENTA Y ARRENDAMIENTO, INTERMEDIACIÓN.

Un arrendamiento comercial o venta comercial es a menudo un evento histórico para una compañía, que representa una nueva oficina, nuevas instalaciones u oportunidad para generar negocios. Nos acercamos a estos puntos de referencia no simplemente como transacciones; los vemos como oportunidades para avanzar aún más en los objetivos comerciales generales de nuestros clientes, ya sea la primera vez que manejan un activo inmobiliario o la administración de una gran cartera de inmuebles.

REPRESENTACIÓN DEL ARRENDADOR

Trabajamos para comprender sus objetivos a corto y largo plazo para la propiedad y desarrollar una estrategia de arrendamiento para lograr el máximo rendimiento de la inversión. Nuestros equipos de arrendamiento de propietarios brindan una descripción clara de las propiedades de la competencia y tendencias del mercado. Nuestro enfoque sistematizado de análisis, comercialización y la comunicación asegura que nunca perderá una perspectiva global. Nuestros especialistas en arrendamiento lo ayudan a:

- > Identificar ventajas competitivas y oportunidades de mejora.
- > Crear una estrategia específica de lanzamiento al mercado adaptada a las necesidades de su negocio
- > Aplicar las mejores herramientas de marketing de su clase a objetivos segmentados
- > Genere un gran interés y retroalimentación de los prospectos

REPRESENTACIÓN DEL INQUILINO

Los arriendos son a menudo hitos en la vida de una empresa, lo que marca una inversión significativa de tiempo y recursos en el espacio físico de su edificio, lo que tendrá un impacto a largo plazo en su negocio. Nuestros equipos de representación de inquilinos son expertos en la elaboración de estrategias inmobiliarias que se adaptan a sus necesidades actuales y futuras.

Nuestros expertos:

- > Guíamos a las partes interesadas a través del proceso de selección.
- > Proporcionamos un análisis en profundidad de las condiciones y tendencias del mercado para garantizar que se haga la mejor elección posible.
- > Identificamos los posibles obstáculos y los principales errores de los inquilinos para mantener su proceso de reubicación o renovación en el objetivo con una interrupción mínima para su negocio y productividad.

REPRESENTACIÓN DE VENTAS

Nuestros equipos de ventas logran el mejor precio para su propiedad a través de un sistema de amplia exposición de mercado para generar el interés inmediato de los inversionistas.

Tendrás acceso directo a:

- Expertos en valoración, gestión de propiedades y gestión de proyectos para garantizar que su edificio, nave, local o vivienda u otros activos estén en una posición óptima para la venta.
- Herramientas de tecnología de marketing que pueden mejorar la seguridad de la información, reducir la interrupción del inquilino y crear un entorno de licitación competitivo.
- Asesoramiento profesional a lo largo del proceso de negociación para cerrar rápidamente a tu precio óptimo.
- Kinos Gestión Patrimonios, aplicación al servicio de nuestros clientes para la gestión de su patrimonio.

Además de los servicios integrales que brindamos a nuestra oficina, industrial, retail minorista y clientes de inversión, también ofrecemos soluciones personalizadas para una amplia gama de industrias. (Hoteles, Fincas Agrícolas, venta de empresas).

NOSOTROS RECONOCEMOS que resultados excepcionales requieren algo más que experiencia en transacciones. Es por eso que hemos construido una plataforma integrada de servicios complementarios para lograr sus objetivos comerciales. Kinos Kgest , Gestión Patrimonial y Plataforma de gestión colaborativa Torus.

Nuestros equipos toman en consideración un completo espectro de requisitos y conectamos operaciones e inversores a través de especialistas responsables que pueden maximizar el valor de sus bienes inmuebles.

SERVICIOS DE CORREOS INCLUYEN:

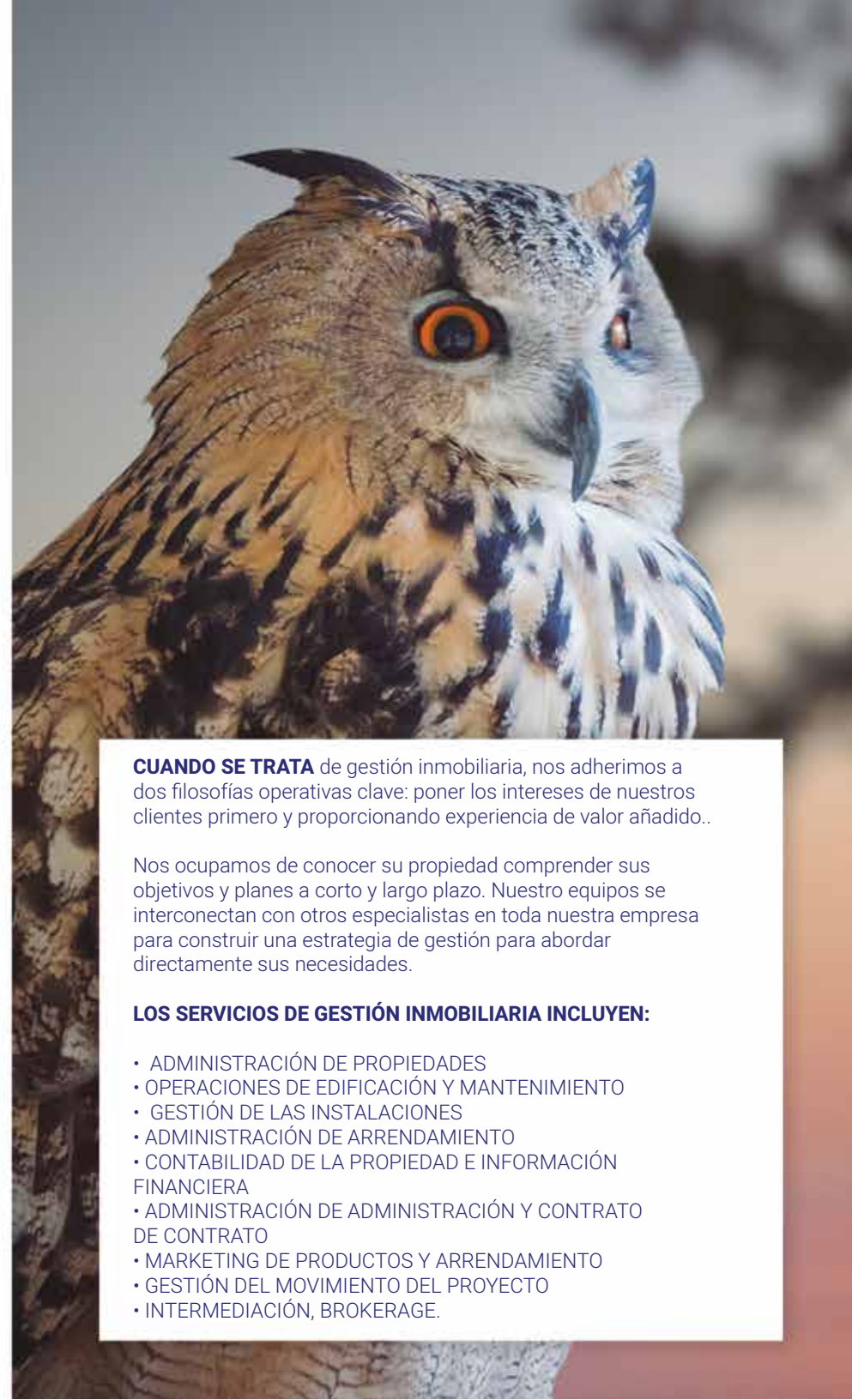
- COMERCIALIZACIÓN OBRA NUEVA.
- ASSET MANAGEMENT.
- BROKER INTERMEDIACIÓN.
- REUBICACIONES Y ADQUISICIONES DE INSTALACIONES
- CONSTRUIR PARA ADAPTARSE, CAMBIOS.
- ARRENDAMIENTO DE RENEGOCIACIONES Y RENOVACIONES
- DISPOSICIONES Y SUPLEMENTOS
- EXPANSIÓN DEL ESPACIO Y CONSOLIDACIÓN
- ANÁLISIS DE UBICACIÓN EN PROFUNDIDAD
- MAPEO DE PROVEEDORES / EMPLEADOS
- ANÁLISIS DE LA UNIDAD DE NEGOCIOS / DISEÑO DEL LUGAR DE TRABAJO
- ENCUESTAS DE EMPLEADOS
- AUDITORÍA DE COSTES DE ARRENDAMIENTO Y OPERACIÓN
- SUPERVISIÓN DE CONSTRUCCIÓN Y MANTENIMIENTO
- RESOLUCIÓN DE CONTRATOS DE ACTIVOS
- PRÁCTICAS DE EDIFICACIÓN SOSTENIBLE / CERTIFICACIÓN LEED®

SERVICIOS DE GESTIÓN INMOBILIARIA

El enfoque de Kinos para la gestión de bienes y propiedades institucionales es único en nuestra industria. Hemos identificado los indicadores y controladores que nos permiten administrar la propiedad en un estándar más alto y maximizar el valor de los activos. (Aplicación Kinos Gestión Patrimonial)

Si bien la mayoría de las empresas solo cuantifican el valor de los activos en un balance general, tomamos en cuenta factores como la lealtad de los inquilinos, la relación y el contacto regular entre los gerentes y los inquilinos, las solicitudes de los mejores inquilinos y nuevas oportunidades para la colaboración de inquilinos de beneficio mutuo. Se ha comprobado que estos factores agregan valor de activos a lo largo del tiempo al reducir facturación y costos operacionales y mejorar la reputación de un edificio en el mercado.

Otorgamos poder a nuestros equipos para crear experiencias de inquilinos memorables que, en última instancia, beneficien al resultado final del propietario y del edificio. Nuestra El equipo de profesionales de servicio completo asignado a la propiedad de un cliente generalmente incluye un administrador de la propiedad, un gerente de crédito, un gerente de servicios de mantenimiento y un técnico de servicio o ingeniero de construcción.



CUANDO SE TRATA de gestión inmobiliaria, nos adherimos a dos filosofías operativas clave: poner los intereses de nuestros clientes primero y proporcionando experiencia de valor añadido..

Nos ocupamos de conocer su propiedad comprender sus objetivos y planes a corto y largo plazo. Nuestro equipos se interconectan con otros especialistas en toda nuestra empresa para construir una estrategia de gestión para abordar directamente sus necesidades.

LOS SERVICIOS DE GESTIÓN INMOBILIARIA INCLUYEN:

- ADMINISTRACIÓN DE PROPIEDADES
- OPERACIONES DE EDIFICACIÓN Y MANTENIMIENTO
- GESTIÓN DE LAS INSTALACIONES
- ADMINISTRACIÓN DE ARRENDAMIENTO
- CONTABILIDAD DE LA PROPIEDAD E INFORMACIÓN FINANCIERA
- ADMINISTRACIÓN DE ADMINISTRACIÓN Y CONTRATO DE CONTRATO
- MARKETING DE PRODUCTOS Y ARRENDAMIENTO
- GESTIÓN DEL MOVIMIENTO DEL PROYECTO
- INTERMEDIACIÓN, BROKERAGE.

SOLUCIONES CORPORATIVAS

Nuestros profesionales se especializan en comprender sus necesidades únicas como una extensión de su organización de activos inmobiliarios corporativos o como una solución total subcontratada. El beneficio de nuestro conocimiento y compromiso le proporcionará un servicio excepcional, ya sea es para complementar su estrategia de negocios principal, aportar experiencia a su industria o ayudar con un nuevo mercado o un tipo de activo especial.

El equipo Kinos Corporate Solutions brinda un equipo de servicios al cliente centralizado e integrado a los ocupantes corporativos que cruzan todos los Servicios de Kinos y se especializa en:
Gestión de carteras y consultoría estratégica
administración de cuentas, transacciones y relaciones,
administración de arrendamiento y comparadores.

GESTIONAMOS complejos geográficos, logísticos y demandas impulsadas por el mercado que crean un mercado competitivo ventaja. Como su asesor, manejaremos el escenario planificar y hacer recomendaciones que maximizar el valor de sus activos inmobiliarios.

SOLUCIONES CORPORATIVAS SERVICIOS INCLUYEN:

- Servicios integrados para el cliente
- Gestión de transacciones
- Gestión de proyectos
- Servicios de asesoramiento
 - Consultoría en el lugar de trabajo
 - Consultoría de sostenibilidad
 - Estrategias inmobiliarias corporativas.
 - Optimización de la carteras
 - Soporte, brokerage y consultoría de fusiones y adquisiciones
- Administración de arrendamientos
- Gestión de las instalaciones
- Finanzas corporativas.



SERVICIOS DE INVERSIÓN

El equipo élite de ventas de inversión de Kinos son los especialistas que ven más allá de los ladrillos y el mortero para analizar cómo la adquisición e inversión en activos inmobiliarios puede acelerar el éxito de su cartera financiera.

Trabajamos con instituciones nacionales e internacionales e inversores para identificar, evaluar y seleccionar los activos que mejor complementan su cartera, el rendimiento de la propiedad, los objetivos de ingresos y el perfil de riesgo.

Esto a menudo requiere análisis complejo y pensamiento innovador para proporcionar una estrategia defendible, bien investigada para la adquisición de activos.

Cuando es el momento adecuado para la disposición, proporcionamos un claro análisis competitivo y historial de transacciones de activos comparables para maximizar el impulso de la propiedad en el mercado. A través de nuestra mejor tecnología Kgest, de investigación constante en mercadotecnia y nuestro enfoque creativo, impulsamos un fuerte interés de los inversionistas en las inversiones inmobiliarias. Al mismo tiempo, trabajamos con usted para preservar la confidencialidad, minimizar la interrupción a los inquilinos y evitar sorpresas en el debido proceso de diligencia. (Due Dilligence)

A través de nuestra plataforma integrada, ofrecemos a los propietarios colocación de activos, venta de deudas, valoración y Servicios de evaluación, evaluación y gestión de propiedades y servicios de gestión de proyectos para aumentar la corriente de ingresos y el valor general del activo.

Nuestro sistema comprobado de ventas y de inversión tiene en cuenta el exclusivo trato a cada inversor, a sus prioridades y preocupaciones ponderadas por precio, localización, tiempo de cierre y riesgo entrada y salida. El resultado de nuestro enfoque especializado es el desarrollo estratégico del perfil competitivo de la propiedad, la velocidad de comercialización y la negociación cuidadosa para garantizar un cierre sin problemas y la retorno de la inversión.

Somos expertos en comercialización de Proyectos residenciales.

SERVICIOS DE VALORACIÓN Y ASESORAMIENTO

Nunca en la historia de los activos inmobiliarios, la valoración ha tenido un papel más importante que en el clima comercial actual.

Una evaluación verdadera y defendible del valor de la propiedad puede significar la diferencia entre alcanzar una meta crítica (asegurar un préstamo, cerrar una venta, elegir el mejor activo) o no lograrlo por completo.

Nuestros servicios de asesoramiento y valoración están diseñados para ofrecer una visión de la propiedad con fundamentos, sobre sus competidores y la dinámica general del mercado que afecta el valor, ahora y en el futuro. Creemos que la valoración puede ser un activo estratégico para inversores y propietarios, siempre que los informes sean claros, rápidos y aborden el panorama general. Nuestros consultores comparten el compromiso de ofrecer el más alto nivel de servicio y la mejor experiencia posible. Hacemos un esfuerzo adicional para ofrecer a nuestros clientes, ya sea que esto signifique cumplir un plazo ajustado o trabajar con una propiedad compleja.

Nuestra tecnología de producción de informes no tiene comparación en la industria. Manejamos tanto datos a nivel Big Data Global como aún más el conocimiento local. Esto seguro, El sistema centralizado mueve las evaluaciones a través de la cartera rápidamente y nos permite generar informes y pedidos de cartera de gran volumen sin demora.

Nuestro mejor enfoque en su clase ha llevado a la industria de la valoración a un nivel superior nivel de servicio y responsabilidad. Nos esforzamos por elevar continuamente el listón a través de nuestros conocimientos y sistemas para ofrecer buenos resultados y de calidad.

VALORACIÓN Y ASESORAMIENTO

LOS SERVICIOS INCLUYEN:

- VALORACIONES ÚNICAS DE ACTIVOS Y PORTAFOLIO
- EVALUACIÓN DE EVALUACIÓN / GESTIÓN
- ANÁLISIS DE ARRENDAMIENTO Y COSTO
- VALORACIÓN DE SEGUROS
- ARBITRAJE Y CONSULTA
- ANÁLISIS DE FLUJO DE EFECTIVO CON DESCUENTO
- ESTUDIOS DE VIABILIDAD
- ANÁLISIS DE INVERSIONES
- ESTUDIOS MÁS ALTOS Y MEJORES DE USO
- APELACIONES DE IMPUESTOS
- ASISTENCIA DE LITIGIO

SOLUCIONES DE DESARROLLO

Nuestro equipo de soluciones de desarrollo está compuesto por especialistas en desarrollo económico y de destino con experiencia internacional que ofrecen a los inversores y los desarrolladores un conjunto verdaderamente completo de soluciones a los desafíos inmobiliarios que enfrentan.

Adaptamos nuestros servicios para que coincidan con los requisitos específicos de cada cliente para ofrecerle un paquete único de servicios diseñados para ayudarlo a realizar sus ambiciones.

Conocemos el ciclo de vida de cada proyecto ya sea de uso mixto, complejos desarrollos o áreas urbanas, y realmente entendemos el proceso de planificación y desarrollo urbano, la renovación urbana y la creciente demanda de desarrollo verde y sostenible.

Además, con nuestro equipo especializado de Consultoría de destino, comprendemos qué impulsa el turismo y las economías de los lugares de visita, el valor y contribución de eventos, artes, atracciones culturales y patrimoniales y cómo puede integrarse con éxito en complejos desarrollos de uso mixto, lo que les permite convertirse en destinos de elección para las personas y las empresas.

Nos centramos en una serie de complementarios y áreas de servicio y consejos interrelacionados a la vanguardia del desarrollo:

- Economía, estrategia y política de desarrollo.
- Desarrollos complejos de uso mixto
- Desarrollo y marca de lugar.
- Asociaciones de inversión.
- Asociación de los sectores público y privado
- Gestión del desarrollo.

Nos centramos en el diseño y la entrega de soluciones para un número de áreas específicas según los tipos de destinos de la inversión:

- Proyectos Residenciales y resorts.
- Desarrollos en Centros Históricos, áreas prime.
- Edificios de oficinas y lugares de trabajo.
- Aeropuertos y zonas de atracción.
- Hoteles y resorts
- Estadios deportivos
- Centros Comerciales.
- Formas innovadoras para el desarrollo, como “experiencia minorista”
- Desarrollos de inmuebles dedicados a servicios de salud

Parade-Platz





INVESTIGACIÓN

Creemos que los servicios de investigación deben ofrecer más que datos y perspectiva histórica. Hay que tener análisis global y local especializado. Usamos la investigación para ayudar a nuestros clientes a comprender las tendencias emergentes y aprovechar la naturaleza cíclica de la inversión en inmuebles con los ciclos de mercado. Le ayudamos a aprovechar esta información para tomar decisiones a largo plazo que afectan su cartera comercial y financiera.

Eso significa conectar los puntos entre los inicios de la nueva construcción, la absorción y el crecimiento económico general en una región. También significa protegerse de las tendencias que podrían afectar a su empresa para un espacio de expansión que necesita para prosperar, o las tendencias que podrían frustrar un proyecto de reurbanización antes de ser entregado al mercado.

Nuestros equipos de investigación trabajan en asociación con una amplia red de profesionales (Torus) para proporcionar soporte de varios niveles en todos los tipos de propiedad. Nuestras amplias bases de datos contienen información detallada sobre propiedades en España e interconectadas con datos de todo el mundo, incluida la oferta histórica, la demanda y datos de absorción, así como comparaciones de transacciones.

A partir de estos datos, nuestros analistas de investigación producen informes detallados por áreas, zonas y tipo de producto, reflejando las condiciones del mercado en prácticamente todas las áreas.

Combinamos esta información con experiencia con visión de futuro para entregar informes personalizados basados en tus necesidades específicas este enfoque le ayuda a responder condiciones actuales y plan para el futuro.



COMERCIALIZACIÓN DE PROPIEDADES

Nuestro enfoque considera el lanzamiento completo al mercado ciclo de su propiedad. Eso significa posicionamiento la propiedad, la segmentación y la audiencia objetivo grupos con una variedad de tácticas, desarrollando programas creativos para generar interés y asegurando la máxima exposición.

Una vez que nos ha confiado su negocio, vamos a trabajar ejecutar una estrategia de marketing detallada en función de su objetivo para la propiedad. Nuestro enfoque de comercialización de propiedades no es una lista de acciones de marketing. Distinguimos nuestros servicios de comercialización de otras empresas de dos maneras:

1) Segmentamos sus proyectos para hacer el mejor uso posible de los recursos, e impulsamos los proyectos a través de creación de operaciones independientes llevadas por un equipo de seguimiento específico.

2) A través de nuestra plataforma de gestión colaborativa, Torus, hacemos llegar a una amplia red de profesionales, previamente acreditados y cualificados.

Como resultado, nuestro sistema de comercialización crea una fuerte atracción de demanda, en un entorno competitivo y un circuito de retroalimentación continua, permitiendo correcciones de curso en todo el programa de gestión de propiedades.

Ofrecemos una amplia gama de servicios de valor agregado relacionados a la comercialización de la propiedad desde el directo (señalización, publicidad, folletos) a los sofisticados (campañas de posicionamiento, visitas, sitios web). Nos enorgullecemos del marketing creativo estrategia que habla de los beneficios de su activo específico y su valor para el usuario final.

Somos especialistas en comercialización de proyectos obra nueva y todo tipo de activos inmobiliarios.

**BIENES INMUEBLES ES UN NEGOCIO DE UBICACIÓN.
ES POR ESO QUE HACEMOS NEGOCIOS DONDE HACES NEGOCIOS.**



Cuando se asocia con profesionales de Kinos, sabe que está obteniendo el mejor conocimiento local disponible, al mismo tiempo que se obtiene acceso a la misma calidad de expertos locales a nivel regional y a una red de colaboradores y asociados en todo el mundo.

NUESTROS CLIENTES

Kinos representa una amplia variedad de empresas e industrias. Ya sea que nuestros clientes sean marcas globales con oficinas en todo el mundo o empresas familiares locales, nos comprometemos a superar las expectativas de nuestros clientes y brindarles una experiencia memorable cada vez que elijan hacer negocios con nosotros. Sea usted una gran empresa o un inversor particular.





NUESTRO COMPROMISO CORPORATIVO

Kinos representa una amplia variedad de empresas e industrias. Ya sea que nuestros clientes sean marcas globales con oficinas en todo el mundo o empresas familiares locales, nos comprometemos a superar las expectativas de nuestros clientes y brindarles una experiencia memorable cada vez que elijan hacer negocios con nosotros. Sea usted una gran empresa o un inversor particular.

Kinos International es el socio fundador de Torus Network, un programa global de relaciones que aprovecha el poder de las redes personales y la tecnología para crear una plataforma que amplía las relaciones de negocios con todo el mundo. Las personas tienen el poder de realizar las operaciones y de multiplicar las operaciones de negocios a través del poder de sus relaciones, cosechando la capacidad colectiva del mundo para crear valor. La plataforma Torus programa se ejecuta durante 24 horas, 7 días a la semana de cada año, creando valor constantemente.

TORUS Y KINOS

Cuando lanzamos Torus, fue realmente un concepto novedoso dentro de la industria. Construido sobre la premisa de que el aprendizaje y la colaboración es una ventaja competitiva. Ayudamos a acelerar el éxito profesional y personal de cientos de profesionales que utilizan nuestra plataforma de operaciones de negocios. La plataforma permite tener un enfoque de 360 grados para trabajo conjunto entre varios profesionales en beneficio mutuo y del éxito de la operación. Esta experiencia beneficia directamente a nuestros clientes y su éxito a través de mejores resultados y mayores beneficios.

SEGURIDAD, DESARROLLO TECNOLÓGICO E INNOVACIÓN CONSTANTE

Kinos, y Torus network. Nuestro liderazgo se extiende desde abordar el impacto de nuestras propias operaciones hasta asesorar a los clientes sobre los beneficios de la innovación constante para alcanzar buenos resultados. Ayudar a nuestros profesionales a generar un beneficio económico tanto para ellos como para nuestros clientes e inversores, los apoyamos activamente en el desarrollo de sus conocimientos. Kinos y Torus Network.

Ofrecemos a nuestros clientes inversionistas y propietarios asistencia con el retorno de beneficios en la inversión en propiedades.

Ayudamos a los inquilinos seleccionar espacios que estén alineados con sus objetivos ambientales, sociales y económicos, incluido el ahorro de costos, la eficiencia, el bienestar de los empleados y la productividad.

Este documento ha sido preparado por Kinos solo para publicidad e información general. Kinos no ofrece garantías, representaciones o garantías de ningún tipo, expresas o implícitas, con respecto a la información, incluidas, entre otras, las garantías de contenido, exactitud y fiabilidad. Cualquier parte interesada debería realizar sus propias indagaciones sobre la exactitud de la información. Kinos excluye inequívocamente todos los términos, condiciones y garantías deducidos o implícitos que se deriven de este documento y excluye toda responsabilidad por pérdidas y daños derivados de los mismos. Esta publicación es propiedad de Kinos © 2013. Todos los derechos reservados.



KINOS

DIRECCIÓN:

Oficina central / Main Office Avenida Simón Bolívar 17, Cp 29011 Málaga, Spain.

TELÉFONOS:

Tlf central: +34 952 26 02 31 || +34 952 26 05 10 Fax: +34 952 39 44 72

www.kinosgroup.com